

NÄRINGSLIVSNYHETER FRÅN GÄLLIVARE

SKF tar Gemex ut i världen

Gema Industri i Gällivare har ingått ett partnerskap med SKF, som är världens ledande leverantör av produkter och lagerrelaterade lösningar och tjänster till industrin.

– Partnerskapet innebär att SKF kommer att sälja vår produkt Gemex under eget varumärke i de länder där vi idag saknar bra försäljningskanaler. Det innebär att vårt återförsäljar- och distributionsnätverk kommer att växa från dagens 30 till över femtusen representanter, berättar Erik Carlsson, avdelningschef för Gemex vid Gema Industri AB.

Partnerskapet med SKF kan komma att betyda det verkliga lyftet för Gemex.

– SKF har ett världsomspännande nätverk av återförsäljare. Att få in Gemex bland deras produkter kan komma att betyda oerhört mycket, hur mycket har vi ingen uppfattning om ännu. Vi räknar dock med att det kommer att ta lite tid innan vi ser de verkliga effekterna, säger Erik Carlsson.

– Detta innebär också ett erkännande och en kvalitetsstämpel för Gemex, då SKF:s produkter har ett mycket gott anseende på världsmarknaden. Att det nu kommer att finnas två likadana produkter på marknaden men med olika varumärken ser vi bara som positivt. Fler kunder runt om i världen kommer att komma i kontakt med och förhoppningsvis upptäcka fördelarna med vår produkt, säger Roger Paulsson, VD vid Gema Industri AB.

SKF som är ett välrenommerat svenskt företag har nyligen firat sitt 100-års jubileum. Företaget har genom åren byggt upp ett globalt distributionsnät som man nu vill nyttja till fler produkter och satsar därför på att bygga upp ett bredare sortiment av maskindetaljer, bl.a inom segmentet kraftöverföring. Ett segment som inom processindustrin ofta är liktydigt med remtransmissioner. Det är här som produkten Gemex kommer in.

Avtalet med SKF innebär också att Gema Industri AB fått sin största enskilda order genom tiderna.

– SKF tänker lägga upp produkten i sitt centrallager i Tongeren i Belgien, därför har de beställt 200 enheter som vi just nu tillverkar för att klara leverans före årsskiftet, säger Erik Carlsson.

SKF-affären innebär även att man från Gema Industris sida börjat titta på en ny produktionslinje för tillverkningen av Gemex, för att kunna möta en förväntad ökning av efterfrågan. Dessutom har Gemex avdelningen förstärkts med Monty Riemann, som ska arbeta med logistik och utbildning.

– Det som står närmast på schemat är att vi i slutet av denna månad kommer att åka ner till Tyskland för att utbilda SKF:s representanter på vår produkt. I framtiden hoppas vi kunna förlägga utbildningarna till Gällivare, här har vi ett antal goda exempel på installationer hos kunder som vi gärna visar upp tillsammans med allt annat vi har i Gällivare, avslutar Erik Carlsson.

Näringslivsnyheter ges ut av Expandum AB. Box 840, 982 28 Gällivare, 0970-641 60
på uppdrag av Utvecklingsenheten, Gällivare kommun, 982 81 Gällivare, 0970-180 00.

Hämta text och högupplöst bild på: <http://www.naringslivetigellivare.se/arkiv.asp>

Vill du veta mer om vad som händer i Gällivares Näringsliv? Titta på www.naringslivetigellivare.se

NÄRINGSLIVSNYHETER FRÅN GÄLLIVARE



Bildtext: Partnerskapet med SKF kan komma att betyda det verkliga lyftet för produkten Gemex säger Andreas Sande, Monty Riemann, Roger Paulsson och Erik Carlsson, vid Gemex/Gema Industri AB. På bilden saknas Tommy Cederstrand, säljare - Sverige. (foto; Kurt Kalla, imega promotion)

Mer info lämnas av; Erik Carlsson, Gemex-ansvarig eller Roger Paulsson VD, Gema Industri AB, tel.0970-644 00

Näringslivsnyheter ges ut av Expandum AB. Box 840, 982 28 Gällivare, 0970-641 60 på uppdrag av Utvecklingsenheten, Gällivare kommun, 982 81 Gällivare, 0970-180 00.

Hämta text och högupplöst bild på: <http://www.naringslivetigellivare.se/arkiv.asp>
Vill du veta mer om vad som händer i Gällivares Näringsliv? Titta på www.naringslivetigellivare.se